

Министерство образования и науки Челябинской области  
Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение «Первомайский  
техникум промышленности строительных материалов»

## Разработка проекта бизнес-плана по открытию ИП Автомастерская в гараже

Разработчик:  
Подтыкалов Максим  
Студент группы МР-3  
Профессия 23.01.17 Мастер по ремонту и  
обслуживанию автомобилей

г. Еманжелинск – 2020 г

Идея автосервиса очень актуальна сегодня. Это объясняется хотя бы тем, что число машин на российских дорогах неуклонно растет.

- Цель: предоставление услуг по шиномонтажу и мелко-срочному ремонту как импортного, так и отечественного автотранспорта.
- Задачи:
  - - укомплектовать помещение необходимым оборудованием;
  - - предоставление качественных и недорогих услуг;
  - - расширение сферы деятельности предприятия.
- 
- Вложения в открытие бизнеса -150 000 руб
- Рентабельность инвестиций – 26%.



- Для работы в гараже крайне не рекомендуется делать широкий спектр услуг. Во-первых, придется много денег вложить в покупку инструмента, который может очень долго окупаться.



- Во-вторых, в мастерской может не хватить места для оказания сразу множества услуг. В связи с этим сначала осваиваю одно направление, а со временем можно будет расширяться и в плане помещения, и в плане услуг.

## Смета затрат на оборудование

№ п/п	Оборудование	Сумма, руб.
1.	Кран для подъёма авто (железная балка)	6 000
2	Набор ключей	2 000
3	Домкрат	1 500
4	Набор для удаления вмятин	5 000
5	Трансмиссионная стойка	14 000
6	Стенд развал-схождения	64 000
7	Стенд балансировочный	43 000
8	Расходные материалы	8 000
	<b>Итого:</b>	<b>138 500</b>

Состав персонала, а также планируемые расходы на оплату труда и затрат отражены в таблице.

№ п / п	Должность	Кол- во	Оклад (руб)	Всего (руб)
1	Механик, автослесарь	1	12 000	<b>12 000</b>
2	Слесарь по ремонту	1	15 000	<b>15 000</b>
3	Коммунальные услуги	(в мес)	-	<b>10 000</b>
<b>Всего:</b>		<b>2</b>	<b>27 000</b>	<b>37 000</b>

Итоговая таблица:

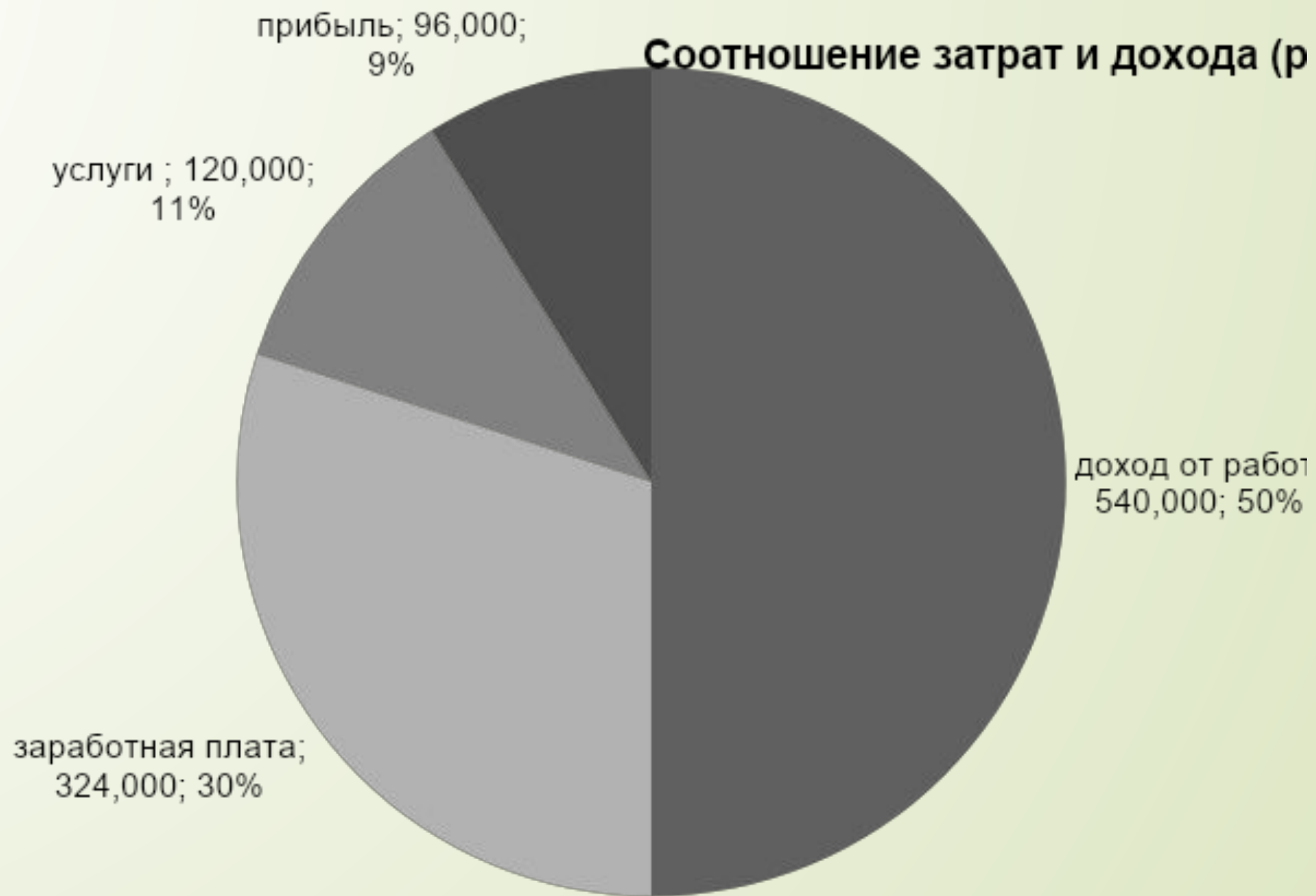
<b>Виды расходов</b>	<b>Затраты (руб)</b>
<b>Зарплатный фонд в год</b>	324 000
<b>Услуги ЖКХ</b>	120 000
<b>Приблизительный доход в год</b>	540 000
<b>Прибыль</b>	96 000



Рентабельность инвестиций (вложенной суммы в развитие)

$$140\ 000/540\ 000*100=26\ \%$$


## Соотношение затрат и дохода (р)



# Риски

- Это могут такие обстоятельства как несвоевременное поступление материалов, вызывающие производственные риски и снижающие контроль дохода.
- Снижение коммерческого риска достигается в постоянном изучении и поиском новых технологий, рекламы, ценовой политикой, поиском новых клиентов.
- Финансовый риск нужно минимизировать работой по предоплате. Чтобы быть успешным нужно делать работу качественно, чтобы клиенты захотели обратиться еще раз, что им конечно же понадобится.



- 
- Гаражный формат автосервиса – это хороший вариант для умелых механиков, которые устали работать на других и хотят зарабатывать сами.
  - Идея имеет ряд преимуществ перед другими форматами этого бизнеса: минимальные затраты на аренду или их полное отсутствие, если гараж принадлежит одному из предпринимателей; нет необходимости нанимать много работников – специалисты способны работать в одиночку или с напарником; возможность сэкономить на покупке подъемника за счет наличия ямы в гараже; минимальные затраты на обустройство автосервиса.
  - Все это способно существенно повысить рентабельность.

Спасибо за внимание!

