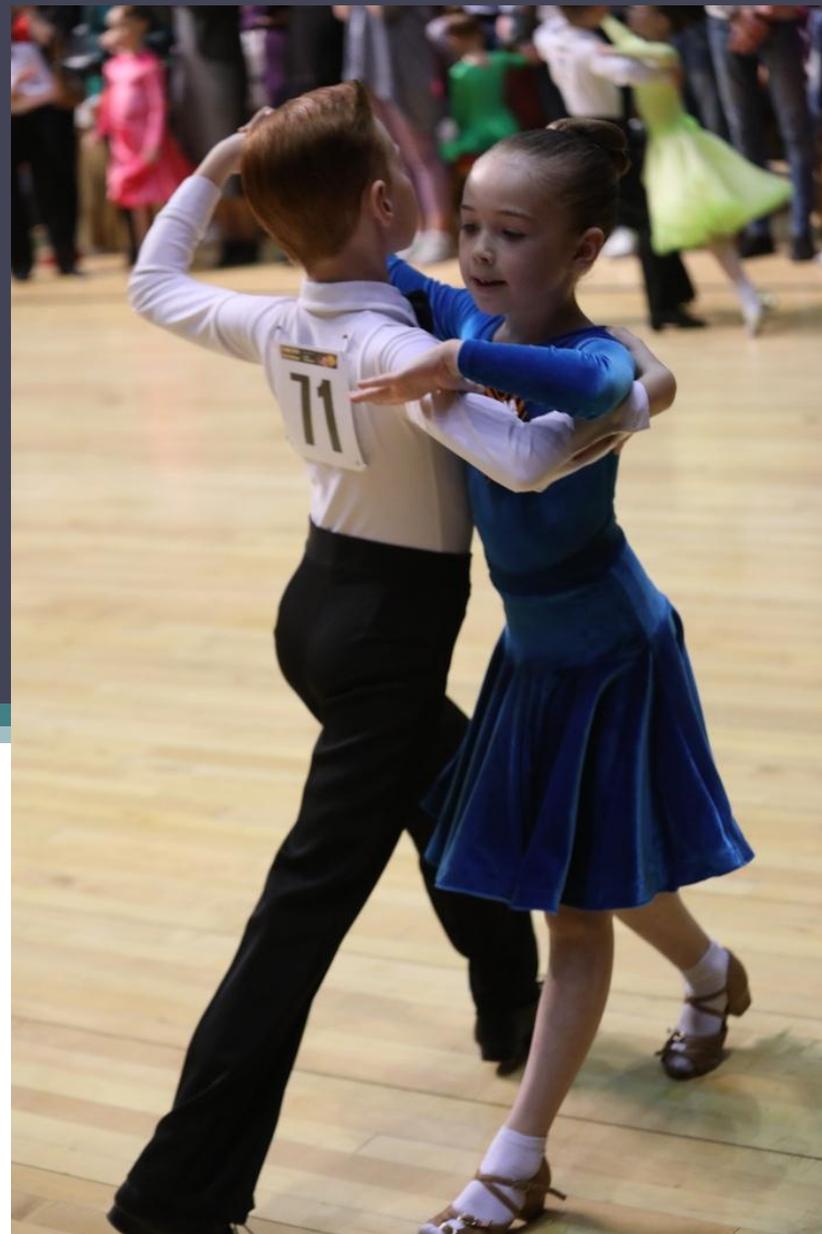


**МБОУ СОШ №17 города Орла  
с углубленным изучением  
французского языка имени 6  
Орловско-Хинганской стрелковой  
дивизии**

## **Бизнес-план школы бальных танцев**

**Выполнили обучающиеся  
4 Б класса:  
Новосельцев Илья,  
Судакова Варвара.**



# Резюме



- На сегодня для бизнеса многие ниши на виду и их активно пытаются использовать, но есть и менее явные рынки, которые свободны, но при этом не менее прибыльные. Одним из таких является танцевальные школы. Занятия танцами в последнее время становятся все более популярной формой досуга не только для молодежи, но и для людей более старшего возраста. Танец представляет собой не только средство поддержания тела в форме, но является и средством самовыражения и получения эмоциональной разрядки. Таким образом, если вам не чужда стихия танца и есть предпринимательский потенциал.

## Описание предприятия

- Предпринимательская деятельность по предоставлению населению услуг школы танцев может осуществляться индивидуальным предпринимателем. Специальных разрешений для оказания таких услуг не требуется, как не требуется и лицензии.  
Для целей налогообложения применим единый налог на вмененный доход.  
Поскольку **бизнес-план школы бальных танцев** основывается на том, что занятия будут организованы как форма проведения досуга для лиц различных возрастов, то самым оптимальным будет проведение занятий в вечернее время.



## Услуги

Школа танцев будет предлагать услуги по изучению танцев разных стилей и направлений, а также введения курса по обучению парных танцев для молодежи.



# Анализ рынка

- Состоит из нескольких этапов:
  - кто предлагает аналогичные услуги;
  - каковы предпочтения населения, а именно какие виды танцев наиболее популярны и какими бы видами танцев население предпочитает и желает заниматься.

Наша школа будет предлагать бальные танцы. Это будут, латиноамериканские танцы, джазовые танцы, танцы европейской программы.



## Производственный план

Включает помещение площадью 150 кв.м, со встроенными зеркалами, вентиляцией, с хорошими полами.

Также набираем персонал, который будет состоять из 1 администратора, уборщицы и 4-х преподавателей, у которых месячная з/п.



# Маркетинговый план



- Реклама
- Вечеринки, в виде проведения некоего шоу на улице

# Организационный план



- Включает в себя количество учащихся, рентабельная группа состоит из 10-15 человек (допускается количество до 20 человек), которые в основном занимаются по вечерам. Время на проведение занятия 2 часа 2 раза в неделю. Начало проведения вечерних занятий с 17:00 до 19:00 и с 19:00 до 21:00. Дневные и утренние часы можно заполнить индивидуальными занятиями, которые смогут принести дополнительную прибыль (по 5 человек в день). Для получения хорошей прибыли необходимо, чтобы



## Финансовый план

- Инвестиции-500000 руб.
- Затраты на оборудование:
  - хороший музыкальный центр  
3 шт. - 30000 руб.
  - раздевалка, зеркала,
  - паркет-150000 руб.
  - вентиляция-150000 руб.

Затраты на персонал  
составляют:

- хореографы – 18000 руб. в  
месяц.
- администратору – 12000 руб.  
в месяц,
- уборщица – 6000 руб. В  
МЕСЯЦ.

Итого по

$з/п = 18000 * 4 \text{ преподавателей} + 12000 + 6000 = 90000 \text{ руб.}$



- Средняя стоимость одного занятия в профильном танцевальном классе составляет от 300 до 400 руб. Стоимость индивидуальных занятий 3000 руб. в месяц (2 раза в неделю по 2 часа). Ежемесячный оборот от 231000 руб., ежемесячные расходы 214000руб. соответственно прибыль 17000 руб.
- Итого: с 17:00 до 19:00 прибыль от 4 группы наполняемостью 15 чел.= $15*300*6$ дней=27000 руб. в неделю
- С 19:00 до 21:00 прибыль от 4 групп наполняемостью 15 чел.= $15*300*6$ дней=27000 руб. в неделю
- Итого вечерние занятия =  $27000+27000=54000$  руб. в неделю
- Прибыль от индивидуальных занятий(в день по 5 человек) =  $5*3000=15000$ руб. в месяц
- Прибыль в месяц= $54000*4$ недели+15000=231000 руб.
- Затраты на рекламу: 7000 руб. в месяц
- Затраты на аренду: 45000 руб. в месяц (300руб. за 1 кв.м.)

# Эффективность

1. Инвестиционный кредит 500 000 руб
2. Период окупаемости, мес. 18 месяцев
3. Чистый годовой доход в 1-й год 240000 руб
4. Школа начнет работать на себя в конце 2 года.
5. Бизнес-план рассчитан на 5 лет

