

***Нравственность в
экономике***

Человек – главная фигура

экономики

| Экономический человек | Этический человек | Социальный человек |
|--|--|--|
| <p>Мотив – его собственная выгода.</p> <ol style="list-style-type: none">1) максимальная прибыль при минимальных затратах;2) для принятия оптимальных решений человек должен обладать информацией и быть свободным в выборе;3) вмешательство извне ограничивает деятельность человека;4) максимизирует полезность <p>Рациональный максимизатор.</p> <p>Присущ теориям главное</p> | <p>Мотив – альтруизм, милосердие, традиции, привычки.</p> <p>Предмет – народ.</p> <ol style="list-style-type: none">1) народ – национально и исторически определенное государство целое;2) люди имеют не только национальные, но и коллективные интересы;3) для обеспечения удовлетворения коллективных интересов необходимо государство. <p>Присущ кейсианской, исторической, институциональным</p> | <p>Мотив – духовное начало.</p> <ol style="list-style-type: none">1) главная потребность – свобода самовыражения;2) важен не только материальный результат, но и престижность, возможность общения с другими людьми;3) возможность нетурдовой деятельности, отдыха, воспитания детей, образования. <p>Демократия</p> |

***Нравственные принципы и
правила хозяйствования (РПЦ)***

Взаимовыгодность добровольного обмена

Вы с друзьями хотите купить ноутбуки. Вы полагаете, что он должен стоить более 100 тыс.руб. Но при этом вы готовы заплатить за него 90 тыс.руб., Александр – 80 тыс.руб., Ирина – 70 тыс.руб., Николай – 60 тыс.руб.

Придя в магазин, вы с удовольствием узнали, что ноутбук нужной модели стоит только 50 тыс.руб. и все купили по ноутбуку.

Сколько составила ваша экономия?

Взаимовыгодность добровольного обмена

Вы сэкономили $90-50=40$ тыс.руб.

Александр $80-50=30$ тыс.руб.

Ирина $70-50=20$ тыс.руб.

Николай $60-50=10$ тыс.руб

Общая экономия четырех покупателей составила $40 + 30 + 20 + 10 = 100$ тыс.руб

***Излишек потребителя –
разность между максимальной
ценой, которую покупатель
был готов заплатить за
товар, и ценой, которую он
реально заплатил***

Когда вы купили 4 ноутбука по 50 тыс.руб производители и продавцы были тоже удивлены, так как они готовы были продать их по минимальной цене 10 тыс.руб. **Излишек составил $50-10=40$ тыс.руб.**

При цене 20 тыс.руб. производители предложили 2 ноутбука, а вы их опять купили за 50 тыс.руб. Излишек составил **$50-20=30$ тыс. руб.**

При продаже трех ноутбуков излишек составляет **$50-30=20$ тыс. руб.**

Четырех **$50-40=10$ тыс.руб.**

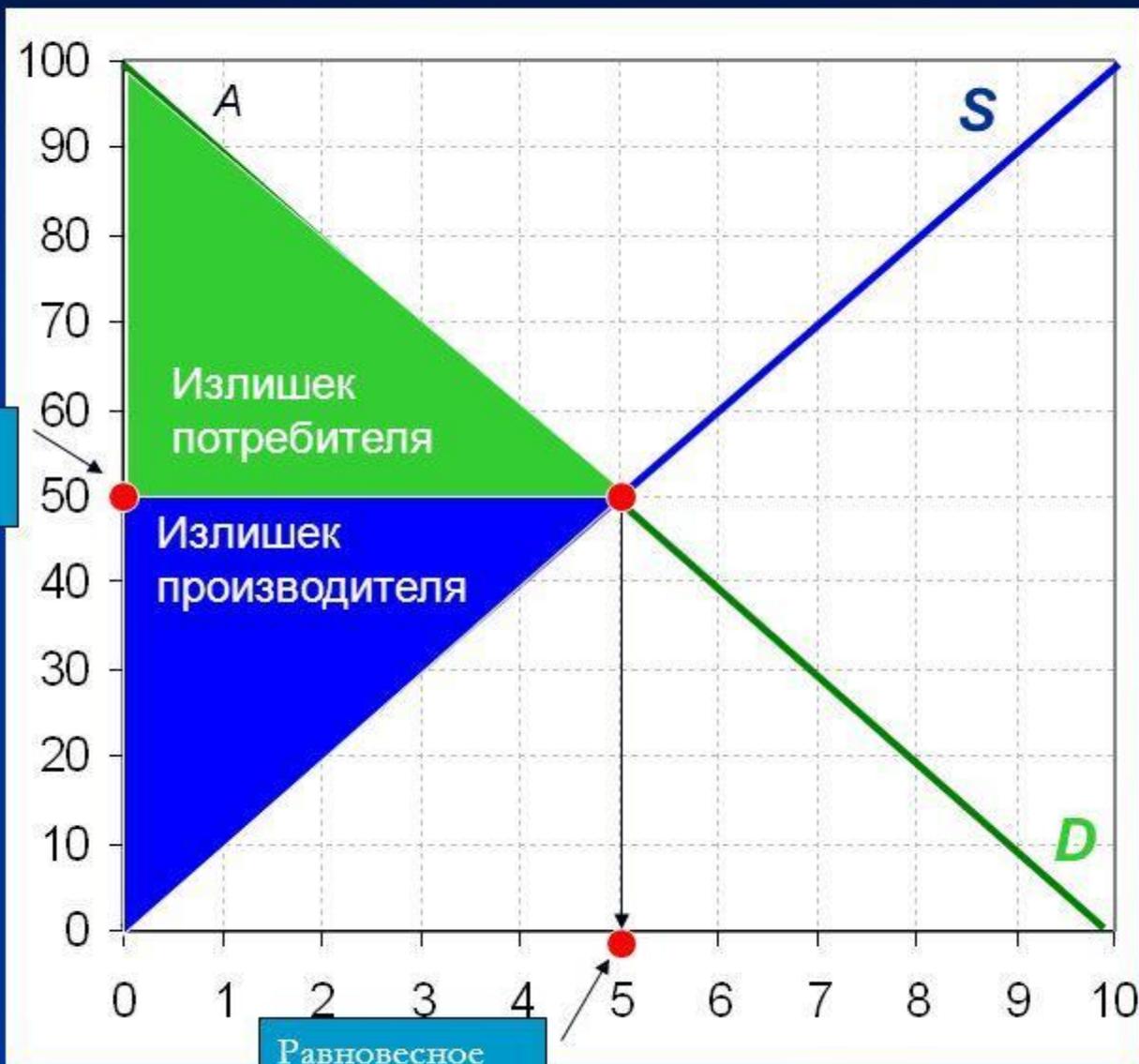
В результате продажи 4 ноутбуков совокупная выгода производителя **$40 + 30 + 20 + 10 = 100$ тыс.руб**

***Излишек производителя –
разность между минимальной
ценой, по которой продавец
готов продать товар, и ценой,
за которую он реально его
продал***

***Выигрыш от
добровольного обмена –
сумма излишка
потребителя и излишка
производителя***

Выгодность обмена

P
тыс.р.



Равновесная
цена

Равновесное
количество

Q , шт.