

***Нравственность в  
экономике***

# Человек – главная фигура

## экономики

Экономический человек	Этический человек	Социальный человек
<p>Мотив – его собственная выгода.</p> <ol style="list-style-type: none"><li>1) максимальная прибыль при минимальных затратах;</li><li>2) для принятия оптимальных решений человек должен обладать информацией и быть свободным в выборе;</li><li>3) вмешательство извне ограничивает деятельность человека;</li><li>4) максимизирует полезность</li></ol> <p>Рациональный максимизатор.</p> <p>Присущ теориям главное</p>	<p>Мотив – альтруизм, милосердие, традиции, привычки.</p> <p>Предмет – народ.</p> <ol style="list-style-type: none"><li>1) народ – национально и исторически определенное государство целое;</li><li>2) люди имеют не только национальные, но и коллективные интересы;</li><li>3) для обеспечения удовлетворения коллективных интересов необходимо государство.</li></ol> <p>Присущ кейсианской, исторической, институциональным</p>	<p>Мотив – духовное начало.</p> <ol style="list-style-type: none"><li>1) главная потребность – свобода самовыражения;</li><li>2) важен не только материальный результат, но и престижность, возможность общения с другими людьми;</li><li>3) возможность нетурдовой деятельности, отдыха, воспитания детей, образования.</li></ol> <p>Демократия</p>

***Нравственные принципы и  
правила хозяйствования (РПЦ)***

# ***Взаимовыгодность добровольного обмена***

Вы с друзьями хотите купить ноутбуки. Вы полагаете, что он должен стоить более 100 тыс.руб. Но при этом вы готовы заплатить за него 90 тыс.руб., Александр – 80 тыс.руб., Ирина – 70 тыс.руб., Николай – 60 тыс.руб.

Придя в магазин, вы с удовольствием узнали, что ноутбук нужной модели стоит только 50 тыс.руб. и все купили по ноутбуку.

Сколько составила ваша экономия?

# ***Взаимовыгодность добровольного обмена***

Вы сэкономили  $90-50=40$  тыс.руб.

Александр  $80-50=30$  тыс.руб.

Ирина  $70-50=20$  тыс.руб.

Николай  $60-50=10$  тыс.руб

Общая экономия четырех покупателей составила  $40 + 30 + 20 + 10 = 100$  тыс.руб

***Излишек потребителя –  
разность между максимальной  
ценой, которую покупатель  
был готов заплатить за  
товар, и ценой, которую он  
реально заплатил***

Когда вы купили 4 ноутбука по 50 тыс.руб производители и продавцы были тоже удивлены, так как они готовы были продать их по минимальной цене 10 тыс.руб. **Излишек составил  $50-10=40$  тыс.руб.**

При цене 20 тыс.руб. производители предложили 2 ноутбука, а вы их опять купили за 50 тыс.руб. Излишек составил  **$50-20=30$  тыс. руб.**

При продаже трех ноутбуков излишек составляет  **$50-30=20$  тыс. руб.**

Четырех  **$50-40=10$  тыс.руб.**

В результате продажи 4 ноутбуков совокупная выгода производителя  **$40 + 30 + 20 + 10 = 100$  тыс.руб**

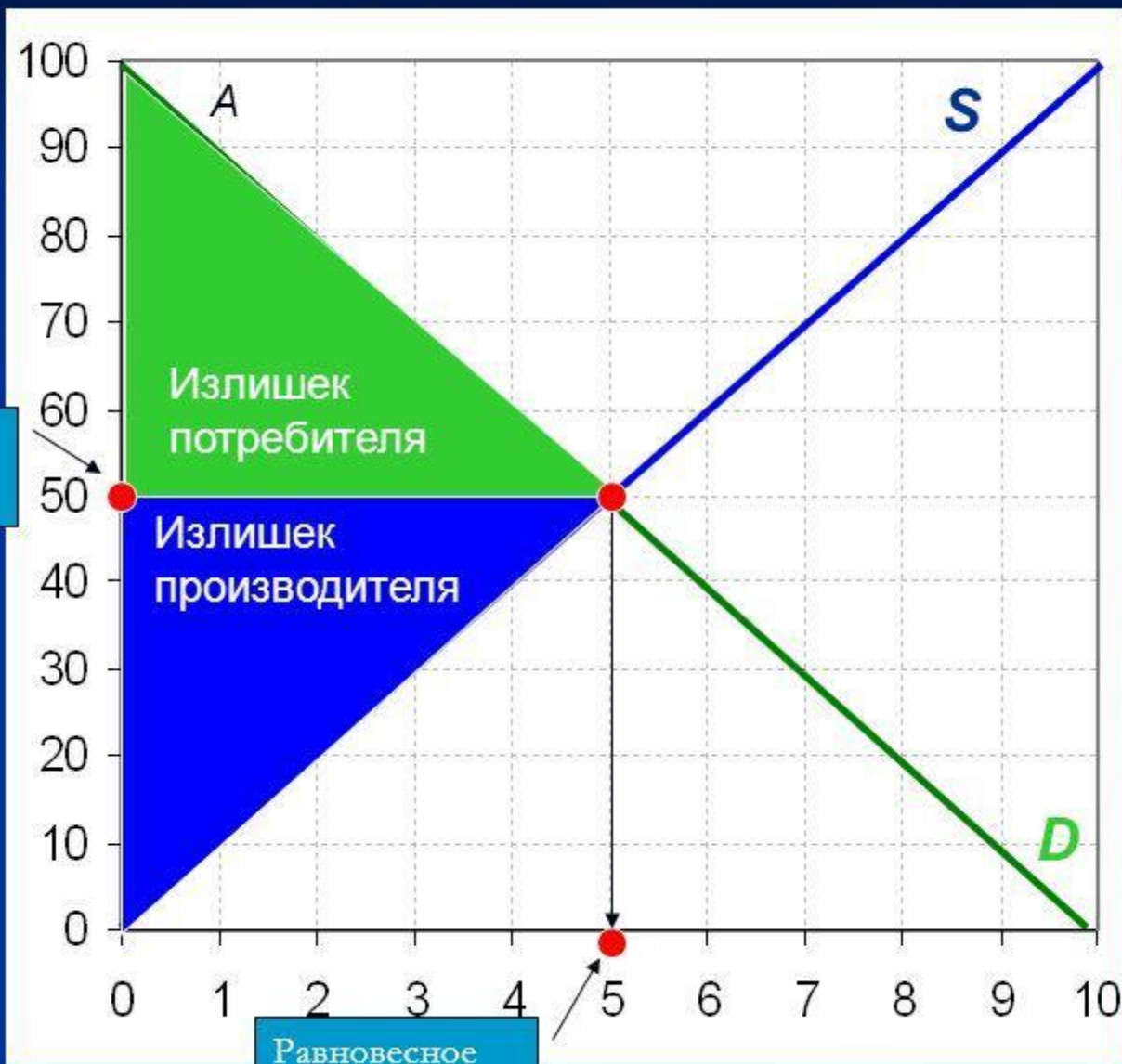
***Излишек производителя –  
разность между минимальной  
ценой, по которой продавец  
готов продать товар, и ценой,  
за которую он реально его  
продал***



***Выигрыш от  
добровольного обмена –  
сумма излишка  
потребителя и излишка  
производителя***

# Выгодность обмена

$P$   
тыс.р.



Равновесная  
цена

Равновесное  
количество

$Q$ , шт.