



**ЗАПУСК В
ИНСТАГРАМЕ
ДЕНЬ 2. ПРОГРЕВ**

Про математику

- Ставим финансовую цель. Самая средняя математика: 1 из 30 покупает. То есть чтобы нам заработать 100 тыс. нам надо собрать 29 человек по 3500 или 21 человека по 4900. Подписчиков при этом должно быть 900-1000. При средней стоимости подписчика в 30 рублей, мы потратим на рекламу 27-30 тыс рублей, умножитель $\times 3$;
- Чтобы нам собрать X покупателей, надо в 30 раз больше людей.



Схема прогрева

- Прогрев идет от 7 до 14 дней. Посты + сторис;
- В конце прогрева мы делаем бесплатник (1 – 3 дня), это часть платного продукта (только прямые эфиры);
- На последнем эфире бесплатника, мы говорим, что кто хочет закрыть вопрос полностью, то приходите на платный продукт. Продажи длятся от 3 до 7 дней;



Кому надо делать бесплатник

- Продукты за 990 руб – 2900 можно продавать без эфиров;
- За 3500–4900 продавать с 1-го прямого эфира;
- За 7000 – 9900 продавать с 2-ух прямых эфиров;
- За 14900 и выше с 3-ех прямых эфиров.

Структура прогрева

- На основании выявленных потребностей и болей, составляем список. Например, 1. Женская неуверенность в себе 2. Ожидание принца на белом коне сидя на диване 3. Любить за просто так или разводиться 4. Пьющий муж 5. Муж перестал обращать внимание и т.д.;
- Составляем список возражений/стереотипов (если их нет, то они появятся в процессе написания постов);
- Личный опыт;
- Истории ваших клиентов;
- Отзывы;
- Развлекательные посты.

Контент-план

1 неделя

Пн. Пост про личный опыт

Вт. Развлекательный пост

Ср. Пост про боль

Чт. Отзывы в сторис

Пт. История клиента (+отзыв) + сторис вопрос/ответ (ответы с небольшой интригой)

2 неделя

Пн. Пост про боль

Вт. Развлекательный пост

Ср. История клиента (+отзыв)

Чт. Отзывы в сторис

Пт. Пост про боль + сторис ответы на возражения/стереотипы

Вс. Пост с анонсом эфира + репост поста с анонсом в сторис и напоминание, что эфир через сутки (таймер обратного отсчета).

3 неделя

Пн. Прямой эфир + пост-продажник

Подойдет тем, кому надо набрать людей рекламой.

Экспресс контент-план

1 неделя

Пн. Пост про личный опыт + отзывы в сторис

Вт. Развлекательный пост

Ср. Пост про боль + отзывы в сторис

Чт. История клиента (+отзыв)

Пт. Пост про боль + сторис ответы на возражения/стереотипы

Сб. Пост с анонсом эфира + репост поста с анонсом в сторис и напоминание, что эфир через сутки (таймер обратного отсчета).

2 неделя

Пн. Прямой эфир + пост-продажник

Подойдет тем, у кого уже есть нужное количество ЖИВЫХ людей в профиле.

Пост про личный опыт

Так как потребность у нас уже выявлена, то мы должны показать, как мы боролись с проблемами, которые есть у нашей аудитории.

Задача поста: человек должен подумать, что я такой же, как и он, а значит, я тоже смогу справиться с этими проблемами.

Пост про личный опыт

verona.tarot УРА, Я ЭТО СДЕЛАЛА 🧿

Вчера стартовал мой авторский курс "Таро с нуля", сказать, что я счастлива, ничего не сказать 😊. И, по традиции, ко мне приходят именно те люди, которых я загадываю. В сторис вы можете увидеть насколько все девушки разные и интересные.

Всех нас объединяет одно - стремление к развитию. И первый шаг сделан. Они пошли на расширение, то есть, вышли за уровень удовлетворения базовых потребностей. Это значит, что впереди их ждёт изобилие и та самая верхушка, к которой мы все стремимся 🔥.

! Я ставила цель 5 человек. Могла ли я представить, что вас будет на данный момент 10? Честно? Могла! Я шла к этому с января 2020 года, обучаю я с июня месяца.

💰 Я пробила финансовый потолок. С нуля поднялась за 10 месяцев и вышла на доход более 150к в месяц. У меня нет продюсера, я делаю всё сама.

Я пришла в Таро, когда была на дне, когда думала, что сдохну. Мои долги росли как снежный ком, думала, что муж уйдёт от меня. Карты я не знала от слова совсем. Они вытащили меня из того дерьма, в котором я оказалась и показали выход.

🌟 Сейчас я перед вами. Я знаю как ставить цели, зарабатывать на любимом деле, помогать себе и близким и просто идти своим путем.

Мне по кайфу вас учить, потому что во мне ярко выражены Отшельник и Иерофант. Мой тип преимущественно почвенный, это значит, что мне важно заботиться о вас, оберегать, вести за руку.

Я не учу картам ради карт. Я даю вам синтез опыта и различных инструментов, которым училась за деньги, внедряла в свою жизнь и жизнь клиентов.

! Я научу вас зарабатывать на Таро, помогать себе и близким. Всегда иметь подушку безопасности, даже в такое не простое время. Вы станете востребованными и уверенными в себе женщинами.

🔥 Деньги по-женски - это круто! И сегодня наконец-то мой муж увидит свою зарплату, которую не видел больше двух лет, оплачивая все мои долги.

zalinauran Помню, как-то давно, когда я трудилась на первой работе (за 12 тысяч рублей. 12 тысяч рублей в месяц КАРЛ!), я как и все молодые люди, хотела жить на большее, чем могла себе позволить.

Так я познакомилась с кредитами. Что происходит дальше, я думаю вы догадываетесь 😊 Так бывает со всеми, у кого статья расходов выше, чем статья доходов.

В воронке «загасил-потратил снова», я прожила несколько лет.

Получая 12тр, я покупала джинсы за 4000Р (спасибо Венера в стрельце) и всегда ощущала себя свободно, в окружении обеспеченных людей.

Я чувствовала, что во мне есть потенциал, но совсем не понимала, как его раскрыть.

Единственная мысль (установка) в моей голове, которая казалась верной «больше работать=больше зарабатывать»

Но, мои родители, которые работали всю свою жизнь, как пчёлки не покладая рук, резонировали мне несоответствием.

А знакомая, которая вообще не работая ездила на бэхе, в общем-то вызывала недоумение 😊

В какой-то момент, отдавая в очередной раз деньги жадному банкомату, я подумала «Давай попробуем не больше работать, а больше зарабатывать» 💡

И после этого я устроилась на работу с окладом в 14 тыщ (чувствуете квантовый скачок в 2 тысячи? 😊 Щаас заживем 🤝😂)

Спустя пару месяцев на новой работе, мне пришла премия в размере оклада.

Как думаете, что я сделала? Конечно же, я закинула их на кредитку и продолжала лелеять мысль о своём величии, которое видимо должно было само постучаться ко мне в дверь 🙇

Работа кипела, я была молодцом, премии становились больше и уходя с работы, я получала уже законные 23+неплохие квартальные премии (в среднем 40)

Почувствовав деньги на вкус (прости господи), я пустилась во все кредитные тяжкие. И банки сыты и я довольна. Они увеличивают мои лимиты, а я увеличиваю свою тупость 🤝

Все изменилось в тот момент, когда платить за кредиты мне было уже нечем (привет декрет) 🙇 Долги росли как снежная лавина, а паника стала обычным состоянием.

Тогда, впервые в жизни я распорядилась деньгами правильно. Я вложила их в своё развитие. Чтобы вы понимали, это были целых 2700Р за марафон неизвестной мне женщины 😊 рассказываю подробности в эфире сегодня вечером?

astrowconsultant По наследству мне достались убеждения «богатому человеку ты неинтересна», « \$ надо откладывать на черный день и ни в коем случае не кайфовать от жизни и \$ ».

В детстве собираясь за столом, я слышала такие разговоры, они были адресованы не мне, сами родители друг с другом разговаривали, а я впитывала в себя, «семья Пупкиных живет пуляя деньги на красивую жизнь, как же они собрались выживать в кризис, который моя семья стабильно ждала раз в год, а людям авторитетным ты не нужен, тк ты все еще «недо».

Закон моей нк гласит, тратить на красивую жизнь, находиться в кругу авторитетов и тогда заработки попрут-несостыковки, да? Выросла в семье с противоположными взглядами на закон моей карты, впитала все, а теперь перепрошивай род 😊 В мой круг всегда приходили авторитетные товарищи, которые были на 10 голов круче меня, но мне было дискомфортно и я уходила в свой спокойный круг «хочу замуж, нет желаний, живу-теку по течению, жизнь-боль, 45 мужик бросил меня, только проститутки могут заработать на Chanel, подожду спасателя на голубом вертолете».

Мне раньше всегда было комфортно находиться с людьми «без желания жить», тк не было стимуляции работать и зарабатывать, можно как они и никакого внутреннего дискомфорта от соц. положения. Если Маша сидит на зп 50штук, то и мне норм на своих 50штуках, а то и прынца подожду «Мама говорила первые 30 лет-говно, значит Боженька сладости уготовил мне после 30 лет».

которые были на 10 голов круче меня, но мне было дискомфортно и я уходила в свой спокойный круг «хочу замуж, нет желаний, живу-теку по течению, жизнь-боль, 45 мужик бросил меня, только проститутки могут заработать на Chanel, подожду спасателя на голубом вертолете».

Мне раньше всегда было комфортно находиться с людьми «без желания жить», тк не было стимуляции работать и зарабатывать, можно как они и никакого внутреннего дискомфорта от соц. положения. Если Маша сидит на зп 50штук, то и мне норм на своих 50штуках, а то и прынца подожду «Мама говорила первые 30 лет-говно, значит Боженька сладости уготовил мне после 30 лет».

Работая с убеждениями-мыслью, что я неинтересна и, что я все еще «недо» ушли, моя стимулирующая зависть-(восхищение)опять проснулась и я стала зарабатывать и не падать в «недо», а идти к большим заработкам постоянно. Зарботки увеличились, в привычный круг «без желания жить» перестало тянуть.

Я не просто так пошла за психологической корочкой, я хотела пробить свои железобетонные мысли, я начала работать со своим состоянием внутри, со своими убеждениями и я очень хочу помочь вам убрать эти шлаки и подарить вам состояние изобилия, чтобы вы на следующий день пошли взяли то, что вам принадлежит по праву!

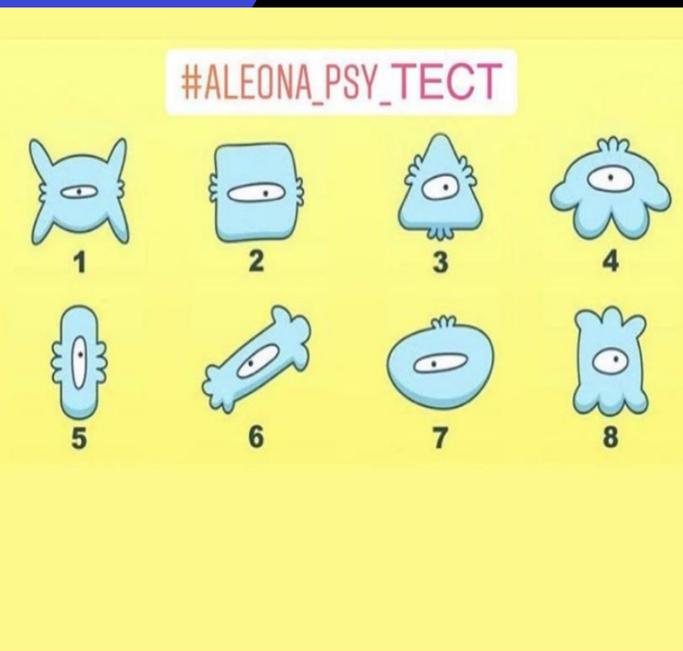
Если ты услышала в моем посте себя, я жду на своем трансформационном интенсиве, нас уже много, но ты еще успеешь занять свое место в первом ряду ❤️

Развлекательный пост

- Обычно набирают больше всего активностей
- Хорошо заходят в рекламе
- Примеры: прогнозы на год/месяц, прогнозы для конкретных знаков зодиака, прогнозы и расшифровка карт в Таро, для нумерологов прогнозы и разборы известных личностей (не очень работают в рекламе), для психологов тесты.

Задача поста: собрать активности и запустить в рекламу.

Развлекательный пост



Нравится: 148

aleona_psy У меня для вас новый тест 😊
#aleona_psy_тест

Чего вам не хватает сейчас в жизни?

Выберите картинку фигуры из нескольких предложенных и это поможет узнать в чем нуждаетесь больше всего. Именно сейчас.

Листайте галерею ➡

Правила:

1. Посмотрите несколько секунд на картинку и выберите ту фигуру, которая вам понравилась больше всего.
2. Напишите выбранный номер в комментариях 👍
3. Ставьте ❤️ лайк и сохраняйте, чтобы не потерять

Ответы завтра, в отдельном посте 🙏



Нравится: 2 927

artemblok РОЖДЁННЫЕ В СЕНТЯБРЕ

Лайк ❤️ от тех, кто ждет свой месяц.

Предыдущие месяцы ищите по хэштегу #artemblok_месяцрождения, а сегодня пришел черед поговорить о рожденных в сентябре.

📌 Их числом является 9.

🌟 Это люди, которые пришли для того, чтобы научиться быть очень активными и все свои умения фокусировать на достижениях и реализации планов.



Нравится: 475

tarot.helen 🌟 Привет мои хорошие!!!

~
🌟 Магия этой карты заключается, в том что, она заряжена молитвой на благополучие в любовных делах и отношениях 💕

~
🌟 Её энергетический поток уже активирован 🙏

~
🌟 Чтобы она работала именно для Вас, просто сохраните ее в своих закладках 📌

~
🔥 А в комментариях напишите «С Благодарностью принимаю» 🙏 и поставьте ❤️

~
С любовью к Вам ❤️



Нравится: 278

astrowconsultant 📖 Девы, прогноз на год ❤️

2020 Год будет супер жарким!!

📖 У кого солнце в деве в натале стоит от 0 до 20гр(25.08-12.09) вас в этом году вдохновит Уран. Многие почувствуют неожиданные перемены, озарения, откроют для себя новые горизонты(особенно те о которых даже и не думали никогда). Советую не откладывать реализацию идей, иначе лучшее время не наступит....

📖 У кого солнце в деве в натале стоит от 13.12гр до 22.56гр(5.09-15.09) вас в этом году одурманит Нептун. Опасаемся мутных мужиков, которые расскажут сказки, а потом сказка превратиться в шалаш в горах- «я тебе подарю звезду, а на деле повешу кредит». Чтобы не пошатнулось здоровье, запишитесь в бассейн, любые водные процедуры и чек-ап организма. А так прекрасное время для поиска своей духовности, медитации, связь с природой, разговор со своим внутренним я. Из дурного, не считая шалаша в горах, можете просто потерять



Нравится: 39

asya_sulimova ТЕСТ ПРО ТВОИ ДЕНЬГИ

Я за #развитие легко и играя! Я за получение денег с удовольствием. Можно радоваться и получать большие деньги 😊 Поэтому #кокология то, что нужно чтобы играя осознавать и менять своё денежное мышление! "Кокоро" - по-японски означает "дух, душа, разум", и кокология - это по сути ассоциативные тесты, в которой в легкой игровой форме можно узнать о подсознательных установках и отношению к чему-либо.

Итак, начнём?

Ты попал в сказочный мир! Где ты очутился? Что сразу представил?

В том месте, где ты оказался, стоит дом и двери его открыты, ты зашёл внутрь и увидел стол с едой. Что это за еда, как выглядит стол? Что ты дальше будешь делать?

Ты услышал объявление, на котором написано что нужно, чтобы исполнилось одно твоё желание, какое это будет желание и что тебе для этого нужно сделать?

В доме оказался склад волшебных предметов, чтобы ты взял?

Пишите в комментарии ответы, завтра выложу расшифровку!

Пост про боль

Задача поста: надавить сильно на проблему и показать, что так жить неправильно. Чтобы люди узнали себя в этой проблеме, возможно, даже начали возмущаться, потому что не могут принять правду.

Структура:

- Цепляющий заголовок
- Описание проблемы, какие последствия, состояние человека в этой проблеме
- Как на самом деле должно быть у нормальных людей, либо небольшое решение, совет или упражнение

astrowconsultant В нашей стране принято сливать себя в мужчин...

15-30 лет назад замуж выходили не потому что партнерство=любовь, а потому что женщине нужно было выживать. Муж работает, жена-4 ребенка строгают. Поэтому, как круто выйти замуж и забить на себя, назначить своим предназначением сливаться в мужа и детей, потом кризис и забитая голова женщины вопросами: «у меня муж-гуляет, пьет, бьет, не уважает, дети-рожала, чтобы муж наконец-то меня полюбил/не ушел-скрепить брак, я не работаю-потому что #яжемать, а теперь я болею, плачу, мне плохо, как все-таки начать уважать мужа».

Слышали когданибудь про закон сливания себя? Обычно на тренингах по дыханию маточкой и у ведов закон гласит «если ты родилась женщиной, твоя обязанность вдохновлять мужа на работу, деньги, эрекцию, ебалку и тд», но странно, что все эти энергопрактики забыли сказать, пока вы сливаете свою энергию на вдохновение кого-то ваша энергия блокируется.

Итог ваш магнит больше не работает: отсутствие желаний, неразбериха с хочу, нет мотивации, нет уверенности, нет признанности, бессмысленность бытия, низкая самооценка, пониженная сексуальность и депрессия.

Так вот пока женщина маточной трубой вдохновляет мужа на успехи, ее энергия иссякает муж перестает желать жену, дарить подарки, уважать, как в первое свидание, тк больше нечем питаться.

Итог ваш магнит больше не работает: отсутствие желаний, неразбериха с хочу, нет мотивации, нет уверенности, нет признанности, бессмысленность бытия, низкая самооценка, пониженная сексуальность и депрессия.

Так вот пока женщина маточной трубой вдохновляет мужа на успехи, ее энергия иссякает муж перестает желать жену, дарить подарки, уважать, как в первое свидание, тк больше нечем питаться.

Поэтому, так часто сейчас женщины, которые замужем открещиваются от своих денег, интересов им это не надо, вы потеряли просто себя...

В норме женщина восполняет мужско-женский баланс и после делится, еще раз повторю делиться, а не сливает!!!

В здоровом партнерстве можно просуществовать только когда оба партнера цельные, когда оба партнера закрыли свои базовые потребности перед «замуж». Невозможно быть целостной без своих денег, невозможно быть целостной не имея интересную жизнь за пределами брака, невозможно быть целостной живя в ожидании, что сейчас «замуж придет» и жизнь наладится и муж всем обеспечит, невозможно быть целостным неудовлетворив свои потребности!

Цельная пара-это партнерская пара!

❤️ Девочки, с высоты прожитых лет, вы согласны или нет?

❤️ Заметили, что мужик нынче уже спасать не готов?

Пост про боль

astro_lesya Я ПОЙМАЛА ЕГО НА ИЗМЕНЕ

Очень легко быть гордой и невозмутимой в своих мыслях и фантазиях.

Ловко вышвыривать его вещи из окон или хладнокровно собирать свои пожитки.

Когда же сталкиваешься с такой ситуацией наяву, сначала цепенеет тело до кончиков пальцев, а разум отказывается верить в происходящее.

Затем неизменно наступает гнев - когда хочется ликвидировать его, ее и весь мир заодно. После некоторые готовы идти на сделку, другие - ни за какие коврижки 🤪

Таким образом, вариантов развития событий, собственно, два:

ставить точку в несложившейся любви или перешагнуть и идти дальше рука об руку.

Ниже смею предположить реакцию разных знаков в зависимости от стихии. Но подчеркиваю - на истину в последней инстанции не претендую.

🔥 Огонь не прощает.

Измена - это не только предательство, но и танец с бубнами на его самолюбии.

Так как вопрос уважения для огня фундаментален, то шансы здесь практически равны нулю.

🌿 Земля не хочет перемен.

И более того - весьма нечувствительная стихия. Так что если не хамить открыто, то адюльтера может и не заметить.

Но даже поймав вас за руку, чаще всего готова пережить эту ситуацию и идти дальше. Другое дело, что до конца не простит никогда.

🌬️ Воздух отнесётся легче остальных к данному факту.

Скорее всего даже поймёт причины происходящего и аргументы своей зазнобы.

Сам порой тоже не дурак сходить налево, но в зоне интересов больше не столько физическая составляющая, сколько интеллектуальный контакт.

💧 Вода будет переживать долго и крайне болезненно. Со слезами, истериками и драмой.

Измена в данном случае - это подрыв безопасности и защищенности.

Хотя, что любопытно, это вовсе не означает, что они сами не склонны к интрижкам. Могут, умеют, практикуют.

Как вы думаете - стоит ли в случае измены давать второй шанс?

zalinauran

/ Ощущение, что ты ещё недостаточно хорош /

Вечная проблема «отличников и хорошистов». Неведомая сила, отталкивающая нас от роста и результатов, разговаривает противным голосом детских травм.

«Куда тебе танцы? Там же гибкость нужна»
«Пол помыла молодец, а посуду кто будет мыть?»
«Посмотри на «сына маминой подруги». Ты что хуже?»

Конечно, во взрослом возрасте, никто не рыдает ночами в подушку, вспоминая брошенные фразы. Но тем не менее, схваченное в детстве «я недостаточно хорош», продолжает работать и отравлять жизнь.

Сила «двоечников» в том, что они уже настолько все и всех разочаровали 😊 И даже не пытаются быть «достаточно» хорошими)) Они знают, что этому не бывать, поэтому действуют так, как есть) Со всеми недостатками и изъянами 🤔 И получают отличные результаты, вызывая недоумение у хорошистов.

В натальной карте всегда видно завышенные ожидания, через напряжение Юпитера и Сатурна к личным планетам. Юпитер-Меркурий= ты недостаточно умный. Сатурн-Марс= сначала получи разрешение (одобрение) высших инстанций, потом можешь делать.

Хорошая новость- любое напряжение можно направить и сделать из него талант.

Простая схема:

1 Признали

2 Поместили во временный контейнер энергию (компенсаторные действия. 2-3 месяца)

3 Заметили разницу во внутренних ощущениях (пример: раньше ни как не заходил английский, сейчас ложится как родной. Раньше не переваривали молоко, сейчас пьём с удовольствием и тд)

4 Переходим к таланту. Реализуем энергию по предназначению. Раньше думали, что недостаточно умные, а теперь можем спокойно преподавать и делиться знаниями. Раньше не могли организовать время, теперь владеем чёрным поясом по тайм менеджменту и все удивляются, как вы так успеваете.

Можно упростить схему и просто отключить внутреннего критика 👍 Понять, что «достаточно» никогда не будет, если вами движет не здравый смысл, а страхи.

(Я понимаю, что я не достаточно хороша, чтобы проводить операцию по пересадке сердца 😊 Но это не страх, а реальная оценка своих возможностей).

Кто сталкивался с внутренним ощущением «я недостаточно ...»? Поделитесь своими историями

amazonka_astra Продолжаем тему отношений.

Я не люблю универсальных ответов, ибо есть куча нюансов и тонкостей. Но постаралась состряпать что-то более менее.

Причины, почему Ты и М не склеиваетесь в брачные узы:

1 Непрочные связи. Не складываются длительные отношения. Значит проблемная Луна в карте, которая отвечает за близкие отношения.

Я не про интимную близость. В современном мире она потеряла ценность. Секс в свободном доступе вызвал пресыщение и манипуляции писечкой уже не канают.

Да и не таким радужным оказался секс, как нам его показывали.... 😊

2 Проблемное Солнце. Встреча с партнёром ведёт к потере своего Я и своих интересов. Вместо своих желаний, потребность угождать партнёру, подстраиваться под него.

☀️ Солнечная энергия у женщин слабее, чем у мужчин. И не удивительно. У нас, женщин, появилась свобода реализовывать себя в социуме буквально «вчера». Социальный скилл ещё не прокачан. Поэтому хочется спрятаться за плечом Сильного Солнца.

Вот кстати это очень болезненная тема у женщин в декрете 🙄 Потеря себя, своих интересов означает потерю интереса со стороны мужчины.

3 Напряженная Венера. Проблема уже на стадии самого выбора партнёра и ожиданием от самих отношений.

А иллюзии в этом вопросе всегда разбиваются о бетонную реальность.

4 Развитие отношений по принципу 8 дома. Это желание использовать партнёра - как источник ресурсов «Мужчина должен, мужчина обязан». Отношения строятся на животных инстинктах и манипуляциях.

Но по 8 дома халявы за юзание чужих ресурсов не бывает. Во-первых. Придётся платить. И дороже, чем ты думаешь.

Во-вторых, такие отношения всегда рушатся.

5 Смена трета в отношениях. С наступлением эры Водолея в целом изменилось отношение к женщине и построению отношений в целом.

Я думаю, лучше найти все плюсы в новом тренде и стать счастливой. Чем сопротивляться ему и цепляться за «катавизмы», по которым жили наши родители, бабушки и дедушки.

😎 В любом случае, мы встречаем того, кто отражает показатели в нашей натальной карте. То есть нас самих.

face_meow [Отсутствие продаж у психологов]

Часто специалист, который попадает на просторы Инстаграм, сталкивается с тем, что вначале у него нет или мало продаж.

Из-за чего их может не быть?

1. Я замечала, что на неосознанном уровне у помогающих специалистов есть неуверенность в том, что они дадут конкретный результат клиенту. Это приводит в конечном итоге к их страху, что люди купят и потом обнаружат как-будто бы фальшивку.

И подсознание принимает ТАКИЕ действия, которые точно не приведут к продаже, хотя на осознанном уровне психолог переживают, что его услуги не покупают.

Да и вообще чем и как результат, который обещает психолог клиенту, можно измерить?

И тут (привет, синдром самозванца!) каждый специалист уже сам принимает решение способен ли он дать результат. Точка.

2. Неверный угол входа в свою нишу.

Привлечение клиентов через инстаграм невозможно без генерирования контента.

Но как преподнести себя? О чем писать, чтобы показать свою экспертность?

Тут важно вот что: насколько ваши черты лица и то, какой контент вы выдаете, совпадает? И настолько же интуитивно вам доверяют и хотят купить у вас услугу.

Дайте наглядно на примере.

У всех нас есть ресурсы и для того, чтобы продажи шли максимально легко, без надрыва, но для этого мы должны знать свою уникальность. Кому-то хорошо широкая ниша, и они возьмут своей харизмой, а кому-то без сужения ну никак.

• Металлическим специалистам здорово заходить через нюансы, им нужна максимально узкая ниша.

• У Огненных и Деревянных специалистов сила в мощном вдохновении людей, уже одно это действует исцеляющим для клиентов.

• Водные специалисты берут знания из своего подсознания, у них свое видение и это цепляет!

• Почвенные специалисты возьмут своей человечностью, теплотой.

Задача: найти ваши ресурсы и туда направлять все ваши усилия, чтобы ваши продажи шли максимально легко.

А вы уже нашли свой угол входа в нишу?

История клиента

Задача поста: показать, что вы умеете работать с данными запросами и что у вас есть клиенты, которые уже находятся в точке Б.

Вспомните, как вы говорите, когда рассказываете истории. Обозначьте, с таким запросом пришел клиент, к какому в итоге результату он смог придти.

История должна быть по теме будущего продукта, деньги, отношения, работа, семья и так далее.

Если есть отзыв, то добавляем в карусель.

astrowconsultant История двух клиенток(не переживайте клиенты дали добро на рассказы и они меня читают 😊🙏)

История первая:

Женщина обратилась ко мне за финансовой консультацией, она закончила курсы «Дизайн Человека», но ее тревожило, что было очень мало клиентов, а работала она уже год в этой сфере, давала постоянные акции, устраивала бесплатные разборы и была уверена, что цена 2500р-это тот максимум, который она могла себе позволить.

Мы обговорили ее блоки на «я все еще Недо»(меркурианско-юпитерианская тема), поговорили про ценность себя(задавленное солнце), что послужило дальше ее походом на мой финансовый марафон(венера). Также, в ее натальной карте были указания, что нельзя давать скидки, нельзя ничего делать бесплатно и, тк формула ее денег звучала «я собираю толпы вокруг себя за бешеные деньги», я посоветовала повысить стоимость.

Объясню, в ее натале за зону клиентов отвечает связь Солнце и Юпитера, при таком раскладе ее клиенты обеспеченные люди, которым важна дорогая упаковка специалиста и высокая стоимость услуг(да, вот так вот работает астрология). Но я сразу предупредила, что она может красиво сфоткаться и повысить ценник, но выхлоп нужно будет очень долго ждать, тк задача человека обрести свою внутреннюю ценность, а внешняя появится автоматом, а ей нужно было только поставить высокий ценник, как только придет внутреннее разрешение.

Мы обговорили ее блоки на «я все еще Недо»(меркурианско-юпитерианская тема), поговорили про ценность себя(задавленное солнце), что послужило дальше ее походом на мой финансовый марафон(венера). Также, в ее натальной карте были указания, что нельзя давать скидки, нельзя ничего делать бесплатно и, тк формула ее денег звучала «я собираю толпы вокруг себя за бешеные деньги», я посоветовала повысить стоимость.

Объясню, в ее натале за зону клиентов отвечает связь Солнце и Юпитера, при таком раскладе ее клиенты обеспеченные люди, которым важна дорогая упаковка специалиста и высокая стоимость услуг(да, вот так вот работает астрология). Но я сразу предупредила, что она может красиво сфоткаться и повысить ценник, но выхлоп нужно будет очень долго ждать, тк задача человека обрести свою внутреннюю ценность, а внешняя появится автоматом, а ей нужно было только поставить высокий ценник, как только придет внутреннее разрешение.

Прошло 4 месяца, мы с ней на связи, сейчас в ее инста-блоге 8000подписчиков, ее услуга расчет «дизайн человека» стоит 11000р, запись у нее на третью неделю сентября, теперь она хочет уйти в обучение, чтобы зарабатывать больше(собирать толпу, как гласит ее натальная карта).

Мне кажется, моя клиентка шикарно справилась со своим потенциалом 🌟

А самое главное она отлично потрудились по всем фронтам, она до сих пор прокачивает себя внутри и получает высокие чеки снаружи.

История клиента

verona.tarot Я боюсь что он подаст на меня в суд. Или как экспресс-консультация помогла перестать бояться

С таким запросом обратилась девушка. Она работала в команде по продажам услуг в инстаграм, была в подчинении. Спустя какое-то время команда решила разойтись и каждый пошёл своим путем. Девушка стала работать на себя. Бывший директор стал доставать, говорить, что подаст на неё в суд, что его клиенты ушли к ней. Её состояние мягко сказать было тревожным. Она не могла нормально работать, жить, дышать и я это считала уже интуитивно 😞

Что в итоге дала консультация 📄

- ✅ Выявлена истинная потребность, зачастую клиент не понимает, что хочет выяснить
- ✅ Снят уровень тревоги
- ✅ Мужчина больше преувеличивает свою важность и искренне в неё верит. Но кишка тонка это сделать. Да и не забывайте, что это огромные траты - нанять адвоката, подать в суд и т.д., а ему это не надо, у него идёт спад продаж, поэтому он винит всех
- ✅ Рекомендация от карт и моя личная: не сдаваться и не бояться. Нет причин. Жить своей жизнью и заниматься своими делами

Отзыв прикрепил в карусели 📄

Хочу сказать, что это была всего-лишь короткая консультация, чётко по одному вопросу. Её стоимость всего 990р !!

Я такой формат ввела временно, специально для тех, у кого нет возможности прийти на полную. Сколько она ещё будет в прайсе - не знаю, думаю не долго, цена и ценность 2 разные вещи

Поэтому если хотите наконец решить свой вопрос пишите в директ. Цена решения 990р 🔥

face_meow [Реальный кейс эксперта]

Мне очень обидно, когда я вижу по-настоящему крутых специалистов, но из-за непонимания своей ЦА у них мало или нет продаж.

Психологи, нумерологи, астрологи, тарологи, которые раньше были на курсах по продвижению делятся, что на них говорили так:

"Чтобы у вас были продажи, вы должны транслировать образ эксперта! Выглядеть статусно, дорого! И давайте, по-увереннее заявляйте о себе!"

• Но проблема в том, что никто не говорит, а "статусно и дорого"- это конкретно как? А уверенно как?

И вот эксперт идет и тратит свои кровные на костюм за 15-20 К, делает проф фотосессию, а продаж нет. Почему?

Все зависит от ваших особенностей черт лица и выбранной ЦА: у кого-то будет "продавать" фото с кошкой на фоне деревянного домика, а у кого-то фото в Москва-Сити.

Для разных людей и разных ЦА нужно по-разному транслировать свою экспертность.

Те, у кого по чертам лица развиты лидерские качества и маркеры уверенности, им надо давить на самопрезентацию.

Однако среди Водных и Металлических специалистов много сверх-чувствительных и для них самопрезентация будет энерго затратной и неэффективной стратегией.

В видео-разборе экспертов я показываю какие фото по позам выдают вашу неуверенность, и мы их архивируем)

Я создала уникальный, инновационный подход: заходя через ваши сильные стороны по чертам лица, я даю рекомендации по выбору вашей ЦА, чтобы на ваши услуги стояли очереди.

🌸 Прекрасный тому пример - моя ученица Елена Ладыгина @elena.ladygina.numero

Благодаря своему упорству и трудолюбию она поменяла буквально все!

zalinauran В октябре прошлого когда ко мне на консультацию пришла девушка, с обычным стандартным вопросом «деньжата, муж и переезд»

Мы пообщались, я дала рекомендации и спустя время, получила серию отзывов (смотри карусель 📄)

Этим постом, я хочу вам сказать, что яркие впечатления сразу после консультации (из серии «ой так классно вы про меня рассказали»), это конечно хорошо.

Но важнее ваш результат после консультации по факту в изменениях.

Как сработали рекомендации, как изменилась ваша жизнь, как решилась проблема.

Результат ещё вчера- это красивая история, которая даёт надежду, но не выдерживающая критики в повседневной жизни.

Для адекватных перемен нужно время и выполнение рекомендаций.

Простой поход к астрологу, ничего не меняет.

Меняет только ваша трезвая оценка: «я сейчас «здесь», а хочу «туда», у меня есть такие-то инструменты и такие-то возможности».

А возможностей мир подкинет точно, не сомневайтесь 😊

И тогда от состояния «пока нет вау эффекта 😊», до состояния «вау как катит 😊» вы долетите как Ferrari LaFerrari за 2,9 секунды 😎

Пост с анонсом эфира

Задача поста: показать, что вы готовы дать решение людям. Самое главное, что потребность вы не придумали из головы, вы сделали продукт, который закрывает их боли.

Мое детище почти готово и я могу торжественно сделать анонс. В понедельник в 20:00 по Москве я проведу прямой эфир под названием “Секрет успешных отношений: как найти достойного партнера или улучшить отношения с нынешним”. Моя главная задача на этот эфир:

- рассказать, почему не получается найти достойного мужчину
- развеять ваши возражения касательно поиска партнера
- проработать ваши установки
- разобрать реальные жизненные ситуации
- И, конечно же, зарядить вас энергией, потому что каждая из вас уникальна и достойна такого-же достойного мужчину рядом.
- А так же, узнаете, как сделать так, чтобы через несколько лет отношений партнер вас зажигал, как при первой встрече.

В конце я расскажу про свой большой продукт, это для тех, кто захочет закрыть вопрос полностью. Эфир будет очень крутой, я долго к нему готовилась (кто смотрит мои сторис, тот знает), каждый совет можно применить в жизни.

Пост с анонсом эфира

julia_mahotina Бесплатный урок по Матрице Души - 15 октября

- 💎 Тема урока: Кармические родовые задачи
- 💎 Место проведения: закрытый телеграм канал

Что даст вам данный урок:

- вы научитесь рассчитывать и расшифровывать свои кармические родовые задачи (узнаете с чем не справился ваш род отца и матери)
- узнаете какие действия важно делать для проработки этих задач
- поймете, как получить дополнительную поддержку рода и ресурс для самореализации
- ближе познакомитесь с методом Матрица Души и со мной лично, как с проводником (особенно актуально будет для тех, кто думает проходить обучение, но еще не выбрал у кого именно он хочет учиться)
- достаточно ценную и важную информацию, которую сможете применять не только в своей жизни, но и посмотреть своих родных/близких, подсказав им полученную информацию

Доступ к уроку будет открыт с 20 по 23 октября, на случай если в день выхода урока вы будете заняты, в запасе еще будет достаточно времени для его прослушивания.

!! Каждому участнику будет предоставлена методичка по расчету кармических задач с расшифровкой энергий.

💎 И главный БОНУС тем, кто захочет идти дальше: скидка на полный курс Матрица Души 🎓

Запись на бесплатный урок производится по ссылке в шапке профиля. Регистрироваться не нужно, просто проходите по ссылке на телеграм канал, подписывайтесь на него и ждите выхода урока 15го октября 😊

zalinauran Прямой эфир 🗣️📡

! 📅 Завтра! 22.09. В 19:00 по МСК !

Программа марафона готова! 🥳

Завтра торжественный запуск и приятный сюрприз для тех, кто будет на эфире! 😊

Обсудим:

- ★ Почему происходят откаты
- ★ Как оставаться в ресурсе
- ★ Развеем ваши возражения на тему «я не могу»
- ★ Разберём жизненные ситуации
- ★ Поотвечаю на ваши вопросы
- ★ Зарядимся энергией свершений и достижений 💪

В конце я расскажу про марафон, правила участия и как на него попасть 😊 Это для тех, кто захочет решить свои вопросы полностью и участвовать в крутом движе 🥳

Всех жду 😊❤️

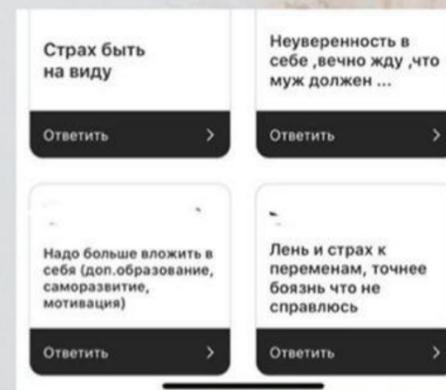
Сторис вопрос/ответ

Сторис вопрос/ответ (ответы с небольшой интригой).

При ответе писать, что совсем скоро вы готовите кое-что очень интересное. Например, вопрос: муж не уделяет внимание, что делать? Ваш короткий ответ + интрига, что как раз по этой теме кое-что готовится.

Задача сторис: мы показываем свою экспертность + заставляем людей запомнить, что решение есть и вы его готовите. Не обязательно в каждом ответе упоминать, можно в 1-ом 5-ти.

Многokrатное повторение одного и того же страха не даст вам ничего **НОВОГО...**



Я готовила его долго, сначала в виде марафона, после в виде астромарафона, в итоге вышел крутой трансформационный интенсив! После, которого вы ¹⁰⁰ возьмете свой результат 🔥

Заккрытие возражений в сторис

1 сторис. Фотка ноутбука + текст: я готовлю для вас эфир, где мы проработаем следующие вопросы... Меня интересует следующее, почему вы все еще вы не решили эти проблемы? Что вас останавливает? Какие у вас возражения? Окошко для ответа.

2 сторис. Например, одно из частых возражений, что девушки не способны зарабатывать. Пример успешных девушек, которые открыли свой бизнес. Или: все мужики изменяют, если я брошу своего, то не факт, что другой не будет делать так же. Ответ: сравнение с тем, как мы терпим нелюбимую работу, думая, что в другом месте будет хуже.

Задача сторис: показать, что работа кипит + закрыть возражения касательно их проблем, что все можно решить и не надо терпеть + мы эти возражения записываем себе для окна продаж.

Отзывы в сторис

- Напишите сами тем клиентам, которым вы проводили консультации или, которые были на прошлых потоках
- Не "мне стало лучше", а с конкретикой - какая была проблема и что именно стало лучше;
- Задаем наводящие вопросы (предыстория и бэкграунд от клиента, запрос, результат от консультации, впечатления от специалиста);
- Если отзыв большой - выделяем красным важные моменты;

Даже замазывать ничего не хочу, потому что все круто работает ❤️👍🌟



Юль, добрый день! А ещё пишут, что на ретро Меркурии работу лучше не менять. Или это тоже индивидуально? У меня он не ретро и я немного парюсь, т.к. вчера сообщили о сокращении, но с предложением перейти в головной офис на большую з/п. Или это результат того, что я за день до этого, переслушала ваш марафон «Женские Деньги», где мысленно, ещё раз, разрешила себе большую з/п 😊 вот и получила 😊

Перейти Оль))) и жить в потоке))) когда в потоке, то на человека ничего не влияет) если идти в след за страхами, то плюшки закрываются) вам дарят плюшки головного офиса и высокой зп.

Кошечки, пока вы там сидите с мужем тираном и изменщиком и ищите ответ в кармах рода, в карме пра пра пра бабки, которая сделала аборт, другие осознанные делают результаты...

Выбор всегда за человеком, я предлагаю инструменты в виде марафонов, интенсивов, вы либо берете, либо сидите и ищите ответы в кармических встречах со своим мужем дрлбо)P&сбom в 25 раз на этой бренной земле...



Отзыв не про то, что девушка после практики стала много пить и перестала стесняться 🙄 а про то, что замужняя мама двоих деток стыдилась своей интересной жизни, вплоть до выкладывания фоток в инстаграм и следовательно всегда косых взглядов родственников, что она помимо борщей хотела еще встречаться с подружками, ходить в клуб, ездить на отдых, а законы Рашн Федерэтион всегда топит «вышла замуж и родила, то сиди и не высовыйся». Кароче стыд мы побороли, а у нас почти у каждого русского «стыд» передается с молоком мам...:)

Как-то так 🔥

#психологическаяпрактика

Юль!)) забыла тебе написать, после нашего с тобой «шаманства» по телефону, я кстати перестала испытывать стыд, неприятные эмоции, то что я тебе говорила, что на утро мне неудобно перед людьми за сторис, за то что я пью и тд. Куда-то это улетучилось)))

Можно что-то сделать с самооценкой и уверенностью в себе?))) чтобы я не скромничала? 😊😊😊

И когда вы читаете мои отзывы, где пишут, что я ведьма, шаманю, вангую 🙄 это близкие меня так называют 🙄 я еще и 3-ий глаз и кашпировский 🙄

Что еще можно выставлять?

- Свою трансформацию, инсайты, открытия в жизни (по теме продукта)
- Подготовку к продукту
- Ажиотаж. Скриншоты вопросов в Директ, как ждут продукт

Прямой эфир

Что давать на прямом эфире? Главное чтобы у людей появлялись инсайты, типа: “да, я об этом никогда не думала, дело говорит” или “так вот оказывается, как это работает”. Большинство людей идут на вашу энергию и человечность.

Никогда не сидите как королева, которая смотрит на всех свысока.

Бесплатный продукт – это кусок платного. Платный продукт логическое продолжение бесплатного.

Задание: походить по бесплатным эфирам конкурентов, посмотреть, что они дают и какая реакция у аудитории.



Структура прямого эфира

1. Благодарность и возвышение аудитории. Благодарим аудиторию за то, что пришли. Хвалим за активность и за то, что хотят решить свои проблемы. (1 минута)

2. Удерживающая идея. Какую проблему решаем, почему это важно, как эта проблема может доставить хлопоты, последствия. И объяснить, как улучшится их жизнь, если эту проблему решить. Объясняем, что будет на вебинаре.

Также, можно сказать, что в конце вы анонсируете продукт, который закроет все вопросы и те, кто досмотрит до конца сможет купить его по спеццене. (5-7 минут).

3. Про себя. Пару слов о своем опыте, только самые яркие и запоминающиеся факты. У меня была такая же проблема, я вас понимаю, а сейчас я с ней справилась. (5-7 минут).



Структура прямого эфира

4. Узнаем свою аудиторию. Спрашиваем их про проблемы, с какими ситуациями сталкиваются чаще всего. (3-5 минут).

5. Узнаем мотивы аудитории. Зачем вы пришли на вебинар? Чего ожидаете? Представьте, что мы встретились с вами через год, что должно измениться в вашей жизни, чтобы вы были счастливы? (3-5 минут).

6. Контент. Дать аудитории план решения проблемы, чтобы вызвать доверие и благодарность. Попутно обработать возражения, страхи, разрушить мифы. (15-20 минут).

7. Анонсировать продукт. Рассказать про преимущества, говорить про точку Б, как изменится жизнь, рассказать про программу. Открыть продажи со скидкой по промокоду. Скидку давать на 24 часа.



Письмо в Директ

Привет, спасибо за проявленный интерес к моему курсу. В качестве благодарности за присутствие на эфире я дарю скидку на участие в платной программе. Сейчас цена 2900, вместо 3500. Скидка будет до завтра до 21:00, поэтому советую поторопиться. Оплатить и прочитать полную программу можно тут:

<https://taplink.cc/galitsyn.nikita/p/356f6e/>

Если эфиров несколько

Структура почти та же, но вам на каждый день нужно сделать разбор одной-двух проблем. Например, в первый день вы говорите про женскую уверенность, почему это мешает двигаться вперед, а на второй день даете упражнения или советы. Важно заинтересовать аудиторию, чтобы они дошли до второго дня.





Какие проблемы возникают

- Слишком много дали полезняка;
- Много воды на эфире;
- Скучно рассказываете;
- Говорите банальные вещи и не умеете связывать их в логическую цепочку.