



Авто в аренду за 5 минут

ozcar.app



Ozcar – авто в аренду за 5 минут

Ozcar – это сервис/мобильное приложение с помощью которого любой человек может арендовать или сдавать в аренду свой автомобиль

Основные проблемы клиентов, которые решает Ozcar – создать один запрос во все прокаты - партнеры, а также заинтересованным частным лицам. Для арендодателей - начать получать запросы на аренду через 2 минуты после установки приложения

Цель проекта через 12 месяцев:

занять рынок 0,125% и выйти на ежемесячную выручку 750 000 руб.

Цель проекта через 3 года:

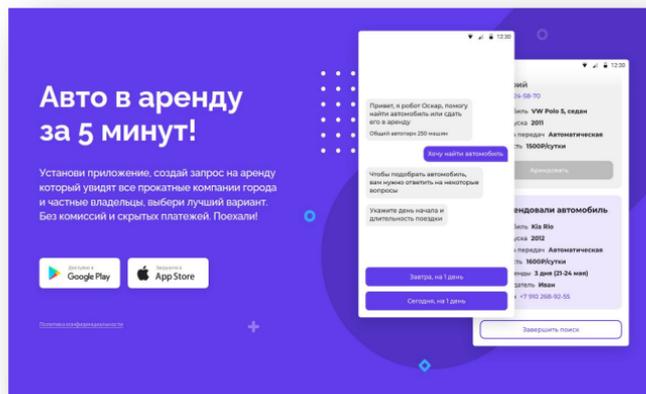
занять рынок 2,4% и выйти на ежемесячную выручку 14 400 000 руб.



СТАДИЯ ПРОДУКТА

Оформлено Юр. лицо (ООО)
(три основателя с равными долями)

- Начато сотрудничество с 18-ю прокатами в Москве + в 7 городах России
- Создано и размещено приложение в Appstore и Google Play приложение для IOS и Android.
- Проведено больше 30 аренд.



Оборот аренд машин более 100 т.р. в неделю



Более 100 установок мобильного приложения в неделю



Наши преимущества



Уникальный формат поиска автомобиля в аренду



Высокий сетевой эффект



Выбор машины среди нескольких предложений



Техническая реализация в формате приложения



Среднее время поиска авто 10 минут (у конкурентов 1 час)



Минимальные сроки интеграции для прокатов



КТО НАШИ КЛИЕНТЫ И МОДЕЛЬ МОНЕТИЗАЦИИ

Арендодатели

Частные лица и прокатные компании которые занимаются оказанием услуг по сдаче автомобилей в аренду

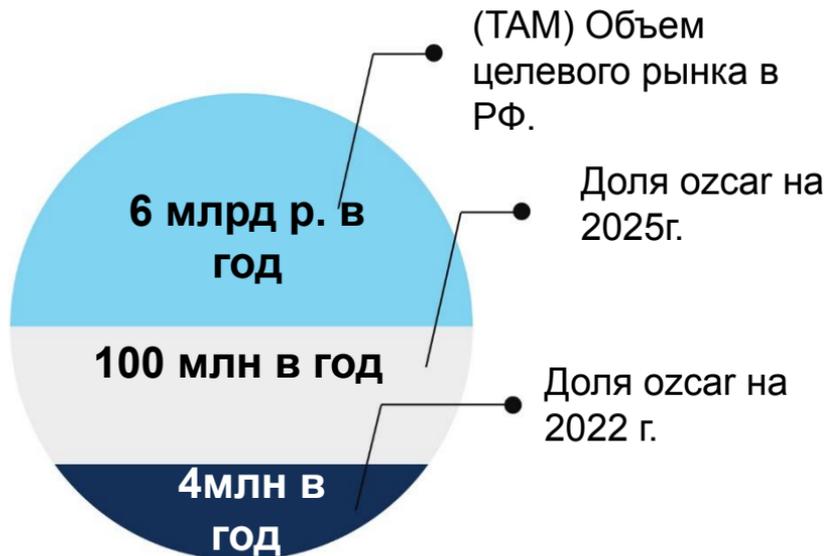
Комиссия за привлечение платящего пользователя в размере 10-15% от общей стоимости аренды

Арендаторы

Физические и Юридические лица которые арендуют автомобили для личных и рабочих целей



ГДЕ РЫНОК? КТО КОНКУРЕНТЫ?



Ключевой конкурент

Rentride

- Более **150** млн. объем выручки
- Более **5000** автомобилей на сайте
- Более **40 городов**



ПЛАН ДЕЙСТВИЙ

До 2022 года включительно

1. Увеличение количества компаний партнеров до 200
2. Увеличение количества аренд в день до 65
3. Увеличение количества городов присутствия до 40
4. Выход на международные рынки



КАКИЕ КАНАЛЫ ПРОДАЖ и ЮНИТ-ЭКОНОМИКА В НИХ

Каналы продаж:

Название канала продаж			Контекстная реклама	Социальные сети	Аккаунт на Avito	AppStore & Google Play
Users or Lead Acquisition	Поток пользователей	Чел	5 000	2 000	600	1 200
Buyers	Платящие клиенты	Чел	50	100	550	100
Conversion	Конверсия в [первую] покупку	%	1,0000%	5,0000%	91,6667%	8,3333%
Average Price	Средний чек	Руб.	900,00	900,00	900,00	900,00
Average Payment Count	Среднее количество платежей от одного клиента	шт.	3	3	3	3
Average revenue per user (ARPU)	Средний доход с привлеченного пользователя	Руб.	27	135	2475	225
Average Revenue Per Paying User (ARPPU)	Средний доход с платящего клиента	Руб.	2 700,00	2 700,00	2 700,00	2 700,00
Revenue	Платежи от клиентов	Руб.	135 000,00	270 000,00	1 485 000,00	270 000,00
Acquisition Costs	Затраты на рекламу в канале	Руб.	10 000,00	6 000,00	1 200,00	6 000,00
Cost per lead (CPL)	Стоимость привлечения одного пользователя	Руб.	2,00	3,00	2,00	5,00
Customer Acquisition Cost (CAC)	Стоимость привлечения одного платящего клиента	Руб.	200,00	60,00	2,18	60,00
COGS (first sale)	Издержки на первой продаже	Руб.	250,00	250,00	250,00	250,00
COGS (each sale)	Издержки на каждую продажу	Руб.	150,00	150,00	150,00	150,00
Total profit	Прибыль с канала продаж	Руб.	90 000,00	194 000,00	1 098 800,00	194 000,00
Profit per user (= ARPPU - CAC - COGS)	Прибыль с одного клиента	Руб.	1 800,00	1 940,00	1 997,82	1 940,00



СКОЛЬКО?

Количество аренд в месяц (новые Арендаторы)	250	500	750	1000	1250	1500	1750	2000	2250	2500	2750	3000	3250
Выручка сервиса (п% от стоимости арендодия)	0,13	448500	784875	1177312,5	1625812,5	2130375	2691000	3307687,5	3980437,5	4709250	5494125	6335062,5	7232062,5
Переменные расходы		89000	120750	196125	268875	350250	440250	738875	846125	962000	1086500	1219625	1361375
Постоянные расходы		45200	48700	63700	63700	68700	93700	121300	121300	146300	146300	146300	146300
Маркетинг		4000	4000	50000	62500	75000	87500	50000	56250	62500	68750	75000	81250
Баланс (справочно)		310300	611425	867487,5	1230737,5	1636425	2069550	2397512,5	2956762,5	3538450	4192575	4894137,5	5643137,5



Команда проекта

Иван Моногаров
founder

Менеджер проектов с опытом
более 10 лет (управление
проектами с бюджетом 20 млн)

Максим Тулетаев
founder

Full-Stack Разработчик с опытом
разработки высоко нагруженных
сервисов более 15 лет

Артем Пучкин
founder

Дизайнер с опытом проектирования
UX/UI более 15 лет

г. Москва

info@ozcar.app

+7 (903) 880 00 10



1VA.VC