

# СТРАНЫ С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Васильева София

МН-3-19-02

- Страны с переходной экономикой или страны с формирующимися рынками — это государства, которые осуществляют переход от административно-командной к рыночной. Страны с переходной экономикой возникли в конце 80-х начале 90-х гг. в результате распада социалистической системы.
- Становление рыночной экономики является очень сложным вопросом по причине трансформации и изменения сложившейся многими десятилетиями системы. Обновленное мировоззрение субъектов хозяйства и создание нормативной и правовой базы не происходит одномоментно. Переходная экономика и является стадией развития и осуществления реформ, периодом трансформации.
- Переходная экономика является структурой, состоящей из некоторых элементов:
- Крупные акционеры, в руках которых находятся главные рычаги влияния при высокой концентрации вложенного капитала
- Мелкие и средние хозяйства, обладающие частной или акционерной собственностью
- Муниципальные и государственные организации.

- К странам с переходной экономикой относятся:
- Бывшие социалистические страны Центральной и Восточной Европы: Албания, Болгария, Венгрия, Польша, Румыния, Словакия, Чешская Республика, преемники Социалистической Федеративной Республики Югославии — Босния и Герцеговина, Республика Македония, Словения, Хорватия, Сербия и Черногория;
- Бывшие советские республики — ныне страны СНГ: Азербайджан, Армения, Белоруссия, Грузия, Казахстан, Киргизия, Молдавия, Российская Федерация, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, Украина;
- Бывшие прибалтийские республики: Латвия, Литва, Эстония.

## ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ СТРАН С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ

- Государства с переходной экономикой обладают важными особенностями:
- Преемственный (инерционный) характер воспроизводительных процессов, исключающий возможность быстрой замены существующих экономических форм на более желательные.
- Высокая интенсивность и стрессовый характер, что проявляется в очень быстром и интенсивном развитии новых отношений субъектов рынка.
- Необратимость развития, что придает многим реформам ускорение.

## СОСТАВЛЯЮЩИЕ ПЕРЕХОДНОГО ПРОЦЕССА

- *Либерализация.* Процесс освобождения большинства цен, чтобы они определялись свободными рынками, и снижения торговых барьеров, которые прерывали связь со структурой цен в странах с рыночной экономикой во всем мире.
- *Макроэкономическая стабилизация.* В первую очередь, это такой процесс, с помощью которого — после первоначального резкого повышения уровня инфляции вслед за либерализацией и высвобождением подавленного спроса — инфляция берется под контроль и с течением времени снижается. Эта работа требует дисциплинированного отношения к государственному бюджету и росту денежной массы и кредитов (то есть дисциплины в проведении бюджетной и денежно-кредитной политики), а также достижения устойчивого платежного баланса.
- *Реорганизация и приватизация.* Процесс создания жизнеспособного финансового сектора и реформирования предприятий в этих странах, чтобы они могли производить товары, которые можно было бы продавать на свободных рынках, и передачи их в частную собственность.
- *Правовая и институциональная реформа.* Эти реформы нужны для переориентирования роли государства в этих странах, установления правопорядка и проведения в жизнь соответствующей политики поддержки конкуренции.

- В начале переходного процесса большинство экономистов соглашались с тем, что для запуска рыночных ценовых механизмов следует быстро приступить к либерализации и макроэкономической стабилизации, невзирая на экономические трудности, которые они могут создать. Существовало мнение, что лишения будут носить временный характер и будут менее суровыми, чем в том случае, если процесс растянулся бы во времени.
- Таким образом переход к рыночной экономике в большинстве стран начался с быстрого освобождения цен от их искусственно низкого уровня, что немедленно привело к резкому росту корректирующей их инфляции. В начале перехода инфляция в странах Центральной и Восточной Европы в среднем составляла 450 процентов в год, в странах Балтии свыше 900 процентов, а в СНГ свыше 1000 процентов. Однако к 1998 году в первых двух группах стран годовой уровень инфляции снизился до однозначных чисел, а в третьей группе — примерно до 30 процентов.
- Вместе с ростом инфляции переход к рыночной экономике сопровождался еще одним потрясением: в начале переходного периода во всех трех группах стран в среднем на 40 процентов упало производство, прежде чем оно начало снова подниматься — и гораздо быстрее, чем ожидалось.

- Экономисты в целом согласились с необходимостью ускоренного осуществления либерализации и стабилизации. Тем не менее, что касается приватизации крупных предприятий, то были споры о том, быстро ли передавать государственное имущество частному сектору или же принять более постепенный подход.
- Сторонники быстрой приватизации призывали ликвидировать государственную собственность, раздав имущество гражданам, например, с помощью ваучеров, которые давали их владельцам право и средство приобрести выставленные на продажу государственные компании.
- Другие выдвигали идею о более постепенном уменьшении доли государственных предприятий по мере появления в экономике новых частных фирм. Они поддерживали приватизацию предприятий путем продажи активов тем, кто, вероятнее всего, будет стараться улучшить результаты работы предприятий.
- Опыт показал некоторые недостатки метода быстрой приватизации. Например, в Чешской Республике имущество, переданное миллионам простых граждан на первом этапе быстрой приватизации, было распродано теми, кто его получил, и все кончилось тем, что оно консолидировалось в инвестиционных фондах. Но настоящей реорганизации предприятий не произошло либо в связи с тем, что у инвестиционных фондов не хватало капитала для их развития, либо потому, что фонды, в свою очередь, контролировались государственными банками, которые не ввели жестких бюджетных ограничений. Плохие результаты экономического роста в Чешской Республике в конце 1990-х годов по сравнению с другими странами Центральной и Восточной Европы частично объясняются неэффективной реформой предприятий.
- В России быстрая приватизация прошла еще хуже. В результате российской программы массовой приватизации 1992–1994 годов свыше 15 000 предприятий было передано в руки. Однако, вопреки ожиданиям, осуществляемая инсайдерами приватизация не привела к самопроизвольной реорганизации компаний

- Переход к рыночной экономике потребовал значительных финансовых средств, чтобы облегчить перераспределение капиталовложений в продуктивные секторы экономики, модернизировать устаревшее оборудование, укрепить государственную инфраструктуру и предоставлять финансирование возникающим фирмам. Но в первые годы переходного периода правительствам этих стран было трудно получить необходимый капитал.
- В переходный период возросло неравенство в доходах, что неудивительно.
- Тот факт, что увеличение неравенства в доходах было умеренным во многих странах, не означает, что в процессе перехода не появились победители и неудачники. Доказательством этого служит Польша, в которой действительно значительно возросло неравенство в оплате труда. Но социальные трансферты помогли сгладить этот сдвиг, чтобы сделать увеличение неравенства в доходах гораздо более умеренным.

# ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

- Переходная экономика приводит к успеху и ускорению переходных процессов в том случае, если реформы не носят произвольный характер, а имеют в основе закономерную эволюцию и выверенную систему действий.
- Переходная экономика может быть различных типов в соответствии с характером происходящих процессов и их масштабом.
- Локальный тип, который характеризуется переходным состоянием только в масштабе определенного региона. Основой этого типа является особенность и неравномерность развития разных регионов.
- Локальная переходная экономика в различных формах проявлялась в Германии, Великобритании, Франции.
- Переходная экономика считается сложным процессом по созданию системы нового типа, при котором преодолеваются недостатки прежней системы, и обеспечивается эффективный рост хозяйства.

- **При протекании переходной экономики могут возникнуть следующие проблемы:**
- Сокращение производства
- Увеличение инфляционных процессов
- Рост безработицы
- **Для более эффективного выхода из переходной экономики требуется решение некоторых задач:**
- Финансово-кредитная стабилизация хозяйства с помощью проведения кредитно-денежной политики
- Мероприятия по приватизации и разгосударствлению компаний различных секторов производства
- Развитие предпринимательской деятельности и конкуренции
- Устранение монополий путем разработки ограничивающей системы слияния, разукрупнения существующих монополий.

- Переход к рыночной экономике увенчался заметным успехом. Переход к ней в большинстве стран ассоциировался с ростом политической свободы.
- Укрепился курс на макроэкономическую стабильность, при этом в большинстве случаев инфляция взята под контроль. Примером этого является решимость России предотвратить инфляционную спираль вслед за девальвацией рубля в 1998 году.
- В большинстве стран под рыночную экономику были подведены базовые структурные основы. В их число входят процедуры банкротства, политика поощрения конкуренции и антимонопольные акты, улучшение стандартов бухгалтерского учета и законодательство для регулирования финансовых рынков.
- В странах Центральной Европы и Балтии курс на макроэкономическую стабилизацию был принят раньше, и структурные реформы проводились более твердо. Россия и другие страны СНГ могут и должны идти тем же путем, но при этом возросло понимание трудностей создания институциональных структур и проблем, связанных с влиятельными деловыми кругами.