

ТИНЬКОФФ БИЗНЕС

Инструкция к домашнему заданию:

1. Внимательно ознакомьтесь с описанием реальных бизнес-историй.

Транспорт <https://promdevelop.ru/gruzovichkof-istoriya-uspeha/>

Производство и оптовая торговля <https://journal.tinkoff.ru/leather-goods/>

2. Заполни по ним таблицу «Бизнес План-Проблемы-Решения», по аналогии с примером на следующей странице

3. Пропиши список универсальных вопросов, которые помогут тебе сформировать портрет клиента в любой сфере бизнеса.

Пример: Каким образом привлекаете клиентов?

Можешь использовать все доступные ресурсы: WO, Tinkoff Help, знания, полученные на вебинарах

Бизнес-планирование IT компании

(пример)

Формирование бизнес-плана

1. ОПФ, СНО, ОКВЭД
2. Место ведения бизнеса
3. Персонал
4. Финансирование
5. Контрагенты
6. Банк
7. Клиенты
8. Разрешительные документы для ведения бизнеса
9. Риски

Анализ проблем

1. Какую ОПФ выбрать?
Как платить налоги?
2. Удобство расположения.
Что рядом?
3. Где найти узко направленных специалистов?
Как привлечь?
4. Как привлечь инвестиции?
Будут ли партнеры?
Как выгодно оформить кредит?
5. Где найти контрагента?
Как проверить контрагента?
Как заключить договор на выгодных условиях?
6. Какой банк лучше выбрать?
Сколько стоит обслуживание?
Как разобраться в ИБ?
7. Как привлечь больше клиентов?
Как найти свою аудиторию?
Как удержать?
8. Нужны ли разрешительные документы?
(лицензия и т.д.)
9. Что может помешать ведению бизнеса?

Решение Тинькофф

1. Регистрация бизнеса
2. Поиск недвижимости
3. ЗП, Акции Head Hunter
4. Кредиты
5. Проверка контрагентов, Моментальные платежи, Конструктор документов
6. РКО, Бизнес-карты, пакеты
7. Реклама, Таргет, ОКЦ, Чат на сайте
Клиенты и проекты, Конструктор сайтов,
Госзакупки, ВЭД
8. -
9. Репутация, Проверка контрагентов,
Бухгалтерское обслуживание

Бизнес-планирование: транспорт

<https://promdevelop.ru/gruzovichkof-istoriya-uspeha/>

Формирование бизнес-плана

Анализ проблем

Решение Тинькофф

Производство и оптовая торговля

<https://journal.tinkoff.ru/leather-goods/>

Формирование бизнес-плана

Анализ проблем

Решение Тинькофф

Список универсальных вопросов для формирования портрета клиента в любой сфере бизнеса:

УСПЕШНЫХ ПРОДАЖ