

**70%
Времени!!!**

Категория 1-1: в городе, готов на сделку
Категория 1-2: в городе, ездил со всеми, знает фсё
Категория 1-3: в городе, верит в чудо

Категория 2: Есть дата прилета	Категория 3: Пришли мне что-то интересное – я прилечу	Категория 4: Продаю домик в Саратове
--------------------------------	---	--------------------------------------

Продаем встречу!
Закрепляем встречу
На 2-3 реальных - 3-4 магнита

Что я должен вам прислать,
Чтобы вы все бросили и приехали?
- Понравилось? Вы готовы брать билет?
- Понравилось? Вы готовы уже бронировать?
- Не понравилось? Что именно прислать, чтобы точно понравилось?

Шлем рассылки,
... а вдруг...

1. Вот ваше окно да-да, нет-нет – главное это не делать продолжительный показ

Главная стратегия – дайте клиенту ощущение, что он всех победил и всех обманул

Клиент признался, что он не готов на сделку сегодня?
Депозит – 2 категория \ Продает свое – 4 категория
Клиент из Москвы? «Продаем»

выходные