

Свечи и прочие прелести



Команда 14 “Перевертыши”

Дмитрий Неговский, Максим Ардамин, Софья Белкина, Екатерина Довгилева, Полина Рябикина, Кирилл Захаров, Алина Миних, Екатерина Ильина, Елена Иванова, Влад Васильев, Григорий Поздняков

Бизнес-модель

E-commerce

1. Использование онлайн платформ для продажи товаров
2. Доход от продажи изделий (в нашем случае — свечей)
3. В реализации продукта посредники не нужны
4. Отсутствуют затраты на аренду, оборудование и регулярное обслуживание офиса

Финансовая модель

В результате работы у нас было 2 продажи

Минимальный стартовый капитал 10 000 ₹

Себестоимость свечи (1ед.) 70 ₹

Чистая прибыль 40 000 ₹

Рентабельность 45%

Расходы	Доходы
<ul style="list-style-type: none">● реклама,● сырье,● возможно, менеджер, который принимает заказы,● оплата рабочей силы,● оборудование	<ul style="list-style-type: none">● первоначальный капитал● доходы с продаж

Состав команды

1. Дмитрий Неговский - геологический факультет, 3 курс, negovskiid@mail.ru
2. Максим Ардамин - физический факультет, 2 курс, maxval.aa@gmail.com
3. Екатерина Довгилева - юридический факультет, 2 курс, dovgileva.e@yandex.ru
4. Полина Рябикина - факультет фундаментальной медицины, 2 курс, polina_ryabikina@mail.ru
5. Софья Белкина - факультет журналистики, 2 курс, belkina_sonya@inbox.ru
6. Кирилл Захаров
7. Алина Миних - факультет фундаментальной медицины, 2 курс, aaminih@mail.ru
8. Екатерина Ильина - химический факультет, 2 курс, ilinaekaterina2002@gmail.com
9. Елена Иванова
10. Влад Васильев, юридический факультет, 1 курс магистратуры, vlad.vasilevdm@gmail.com
11. Григорий Поздняков