

The background of the slide is a photograph of a snowy landscape, likely in Cappadocia, Turkey. In the foreground, there are snow-covered hills and several tall, pointed rock formations (hoodoos) that are partially covered in snow. In the sky, several hot air balloons with various colorful patterns are floating. The image is split diagonally by a semi-transparent blue overlay that contains the text.

Haier

Промоутер:
Петросян Андраник Артурович, МБТ

Супервайзер:
Поверенный Константин Сергеевич

Краткая биография промоутера



Петросян Андраник –
промоутер-консультант из
России город Серпухов,
работает с 02.10.2021.

Возраст 29 лет.

До работы в нашей компании
Андраник 6 лет работал
промоутером – консультантом
фирмы Lenovo, в магазине Мвидео
S062 Серпухов.

Андраник начал свой путь у
нас на проекте с Сентября 2021
года с Магазина Мвидео в
городе Серпухов где и
работает по сей день,
направление МБТ.

Достижения промоутера

1. Увеличил средний оборот бренда Haier за 3 месяца работы в ≈ 2.5 раза, по сравнению с продажами предыдущих промоутеров.
2. Принимает активное участие в жизни магазина.
3. Проводит обучения в магазине для продавцов показывая все плюсы техники МБТ Haier, о которых они не знали.
4. Наилучшая выкладка в МБТ.

Описание достижения 1 – У в е л и ч е н и е с р е д н е г о о б о р о т а

Когда Андраник пришёл в S062 промоутером Haier, товара на витринах почти не было, а что и было, то лежало далеко в накопителях. В итоге в магазине был наведен полный порядок, весь товар МБТ Haier выставлен, очень много товара не было в магазине, так как сам он практически не приезжает, поэтому по согласованию с Директором S062 Андраник заказал весь ассортимент нужного товара, тем самым продажи увеличились в несколько раз.

До прихода Андраника в магазин S062 средний оборот за 3 месяца составил 419 700

2021 год		
Июль	Август	Сентябрь
142 500	151 000	126 200

После прихода Андраника в магазин S062 средний оборот за 3 месяца составил 1 185 000

2022 год		
Июнь	Июль	Август
344 000	278 000	563 000

Описание достижения 2 - Активное участие в жизни магазина.

За долгие годы работы в S062 Андраник сумел построить хорошее коллективное отношение с персоналом магазина,

Андраник успешно выполняет не только свои основные задачи по работе, но и с вспомогательными задачами от руководства магазина.

Описание достижения 3 - О б у ч е н и я в м а г а з и н е д л я п р о д а в ц о в

Проводит обучение по технике МБТ Haier, показывая все достоинства товара, особенно это касается чайников Haier, не все продавцы знали что они практически единственные сделаны из закаленного стекла, которое увеличивает прочность чайника.

Блендер погружной, который единственный имеет удобную ручку на колбе и так же крышку, с которой удобно хранить продукты в холодильнике. У каждой продукции МБТ Haier есть большое преимущество над другими, каждый продавец это знает, благодаря небольшому обучению.

Описание достижения 4 - Н а и л у ч ш а я в ы к л а д к а в М Б Т

П о с т р о и л х о р о ш е е к о л л е к т и в н о е о т н о ш е н и е с
п р о д а в ц а м и и м е н е д ж е р а м и м а г а з и н а , т е м с а м ы м
п о л у ч а е т п о м о щ ь в о в с ё м , а и м е н н о : п о м о щ ь в
п о п о л н е н и и с т о к о в а м е н е ц е н н и к о в в
с в о и в ы х о д н ы е .



История успеха от Андраника:

Свой успех Андраник комментирует так:

Весь свой рабочий стаж посвятил работе промоутером и таких результатов мне удаётся достигать за счёт:

Безусловной веры в свой продукт;

Стараюсь визуально показать удобство нашей техники исходя из своего опыта, так как сам использую в быту большое количество техники Haier. И всё для того, чтобы клиент ощутил комфорт, который он будет получать, используя её.

Построение своей витрины.

Вера в качество своего бренда.